



Communiqué de presse, 10 décembre 2025

*Un modèle inédit pour la rentabilité immédiate et durable des toitures solaires*

## **L'autoconsommation pilotée et la valorisation de l'énergie en force avec la nouvelle offre « Maison Zilo Énergie »**

L'autoconsommation solaire continue de se démocratiser face à un paysage énergétique en recomposition excluant progressivement les modèles de vente totale. Grâce à sa nouvelle offre « La Maison Zilo Énergie » lancée fin 2025, Zilo Énergie ouvre la voie à un autre modèle misant sur l'autoconsommation pilotée et la flexibilité, maximisant à la fois les économies et l'autonomie du client, tout en rendant l'énergie solaire distribuée actrice de la stabilité du réseau. La jeune entreprise, pionnière de l'abonnement solaire en France, participe à Energaïa les 10 et 11 décembre (Montpellier).

### **Qui est Zilo Énergie ?**

Fondée en 2023 par trois entrepreneurs – Chloé Roubach, Philippine Roy et Florian Guinet – Zilo Énergie a pour ambition de démocratiser l'autoconsommation solaire partout en France. En 2024, elle lance la première offre d'abonnement solaire pour les particuliers et T/PME. Ce modèle d'abonnement clé en main, sans apport ni investissement, permet à chaque foyer de produire et consommer sa propre énergie verte tout en réduisant sa facture d'électricité. Fin 2025, **ce service tout-en-un a déjà séduit près de 500 foyers** constituant le premier parc solaire sur abonnement en France.

### **« Maison Zilo Énergie » : c'est quoi ?**

Il s'agit de la nouvelle offre d'**abonnement d'autoconsommation solaire de Zilo Énergie**, qui optimise les économies et l'autonomie de ses abonnés, dès la première année, en s'affranchissant des contraintes réglementaires.

Avec ce service tout-en-un, l'entreprise :

- **finance l'installation de la centrale en toiture** et des batteries associées, après avoir vérifié en amont l'éligibilité et la rentabilité du projet pour assurer des économies à l'abonné ;
- **gère l'intégralité du projet** : suivi de l'installation avec le partenaire, mise en place des outils de pilotage propriétaire et de monitoring, raccordement et gestion groupée des contrats de valorisation de l'énergie ;
- **et pilote activement la centrale**, dans le cadre de la gestion de son parc, pour optimiser son utilisation par l'abonné : ce pilotage garantit des économies dès la première année via une autoconsommation intelligente et une valorisation de la flexibilité apportée par les équipements (batteries, ballons d'eau chaude...) permettant de participer à l'équilibre du réseau électrique.

## Le leader français du solaire par abonnement

Ce nouveau modèle d'abonnement solaire mise sur **la simplicité et la qualité de service**. En s'appuyant sur des partenariats ciblés avec des installateurs sélectionnés maillant le territoire national, Zilo Énergie se développe localement et se positionne de façon agile sur les nouvelles opportunités du marché pour optimiser son parc solaire. C'est ainsi que l'entreprise offre le service le plus adapté aux besoins de ses abonnés : une centrale photovoltaïque clé en main sans apport financier, un pilotage pour valoriser au mieux chaque électron produit et consommé, et des économies garanties dès la première année.

Pour financer le déploiement de son modèle, la start-up a la confiance des investisseurs. Depuis sa création, elle a réuni plus de 6 millions d'euros (dont 4 millions collectés en 2025 via la plateforme participative Enerfip) pour accompagner sa croissance. Cette somme est allouée à l'acquisition des centrales solaires et à la gestion du parc. Zilo Énergie confirme une phase d'accélération significative et annonce l'objectif de **10 000 installations sous gestion à la fin de l'année 2027**. L'ampleur de cette trajectoire d'expansion s'accompagne de la mise en place d'une stratégie de financement à long terme via des partenaires financiers stratégiques.



*« Le modèle traditionnel basé sur la simple production et revente de kWh ne correspond plus aux attentes actuelles. Notre abonnement donne accès aux dernières innovations du marché, apporte de la flexibilité et un pilotage intelligent, en repensant toute la chaîne de valeur énergétique. Le marché évolue et nous plaçons le service au cœur de notre solution pour répondre aux exigences croissantes des consommateurs et à l'évolution de la réglementation »* déclarent les trois co-fondateurs Philippine Roy, Chloé Roubach et Florian Guinet (avec leur équipe, photo ci-contre).

*« Face aux enjeux de pouvoir d'achat et au besoin d'autonomie, nous croyons à la gestion de l'énergie au plus proche des besoins. Notre abonnement sans apport initial fait de l'énergie solaire un service, promettant une autoconsommation optimisée et faisant de chaque installation un maillon essentiel et valorisé d'un réseau plus souple et performant »* ajoutent-ils.

## ZILO ÉNERGIE EXPOSE À ENERGAÏA : HALL A2 - ALLÉE B - STAND 06

---

**Contact presse :** Julien Marié | Tél : 06 64 99 56 79 | [presse@zilo-energie.com](mailto:presse@zilo-energie.com)

**A propos de :** [Zilo Énergie](#) est l'entreprise française pionnière de l'abonnement d'autoconsommation solaire pour les particuliers. Sa mission : rendre l'énergie solaire en toiture accessible à tous. Zilo Énergie accompagne les consommateurs dans leur transition énergétique grâce à son modèle unique d'abonnement, qui prend en charge l'installation et la maintenance des panneaux solaires, permettant ainsi aux clients de bénéficier d'une énergie propre sans investissement initial et un service tout-en-un. Soutenue par une équipe d'experts passionnés et ses trois co-fondateurs, Zilo Énergie démocratise l'accès à l'autoconsommation solaire et participe activement à un paysage énergétique durable et responsable.